

Tu es passionné par le monde brassicole Québécois et tu es à la recherche de nouveaux défis! Nous avons une opportunité de carrière pour toi!

La Microbrasserie de l'Île d'Orléans est à la recherche d'un représentant des ventes dans le secteur de la Capitale-Nationale pour une permanence.

Sommaire du poste : Représentant des ventes

Se rapportant au directeur-général, le représentant est responsable d'assurer le service à la clientèle et les ventes pour une clientèle existante tout en développant de nouveaux marchés. Il doit être dynamique, courtois et transparent afin d'assurer un service à la clientèle de qualité.

**Lieu de travail :** Ste-Famille de l'Île d'Orléans et Québec

- Se présenter chez les clients régulièrement afin de présenter les produits, valider les étalages chez les clients et au besoin, les conseiller pour un étalage plus attractif ou négocier le positionnement des produits,
- Bâtir un argumentaire de ventes solide afin d'influencer les clients pour atteindre ses objectifs de ventes et au besoin, négocier avec les clients;
- Saisir les commandes dans le système informatique et produire les factures (pour certains clients seulement);
- Faire l'entretien du camion et de l'entrepôt;
- D'autres responsabilités/ tâches peuvent être attribuées selon l'achalandage, les demandes de la clientèle et le soutien de l'équipe.

**Ce que l'entreprise offre :**

- REER collectifs;
- Salaire compétitif;
- Horaire de 35 heures;
- Horaire flexible;
- 2 semaines de vacances annuelles, 1 semaine entre Noël et le Nouvel an
- 4 jours de congé maladies;

**Profil recherché :**

*Sans toutefois s'y limiter, la personne doit :*

- Être en bonne condition physique;
- Avoir une bonne capacité de communication et une bonne écoute;
- Être un bon négociateur;
- Être polyvalente et savoir bien gérer son horaire;
- Être débrouillarde et voir rapidement les priorités.

**Qualification recherché :**

- Détenir au minimum un diplôme d'étude secondaire;
- Maîtrise du français parlé et écrit, l'anglais est un atout;
- Détenir une expérience d'un (1) an en vente ou représentation;
- Posséder une connaissance informatique;
- Posséder un permis de conduire classe 5 et un bon dossier de conduite ;
- Posséder une connaissance du système Pivohub (un atout);
- Posséder des connaissances du domaine brassicole (un atout).

Pour postuler, fais parvenir ta candidature à [rh@microorleans.com](mailto:rh@microorleans.com). Pour toutes questions, communiquer avec Simon-Pierre Turcotte au 418 203-0588 au poste 141. Nous avons très hâte de te rencontrer.

**Date de début prévue : Janvier 2025**